

Ubitelcare

HEALTH ALWAYS CONTROLLED

Monitorización y Control Remoto de la
Insuficiencia Cardíaca y Arritmias

Juan Charneco Fernández



jcharneco@ubitelcare.es



+34 655 677 966

Importantes datos clínicos

Muertes de enfermedades cardiovasculares:
120.572 España y **17.9M** en el mundo.

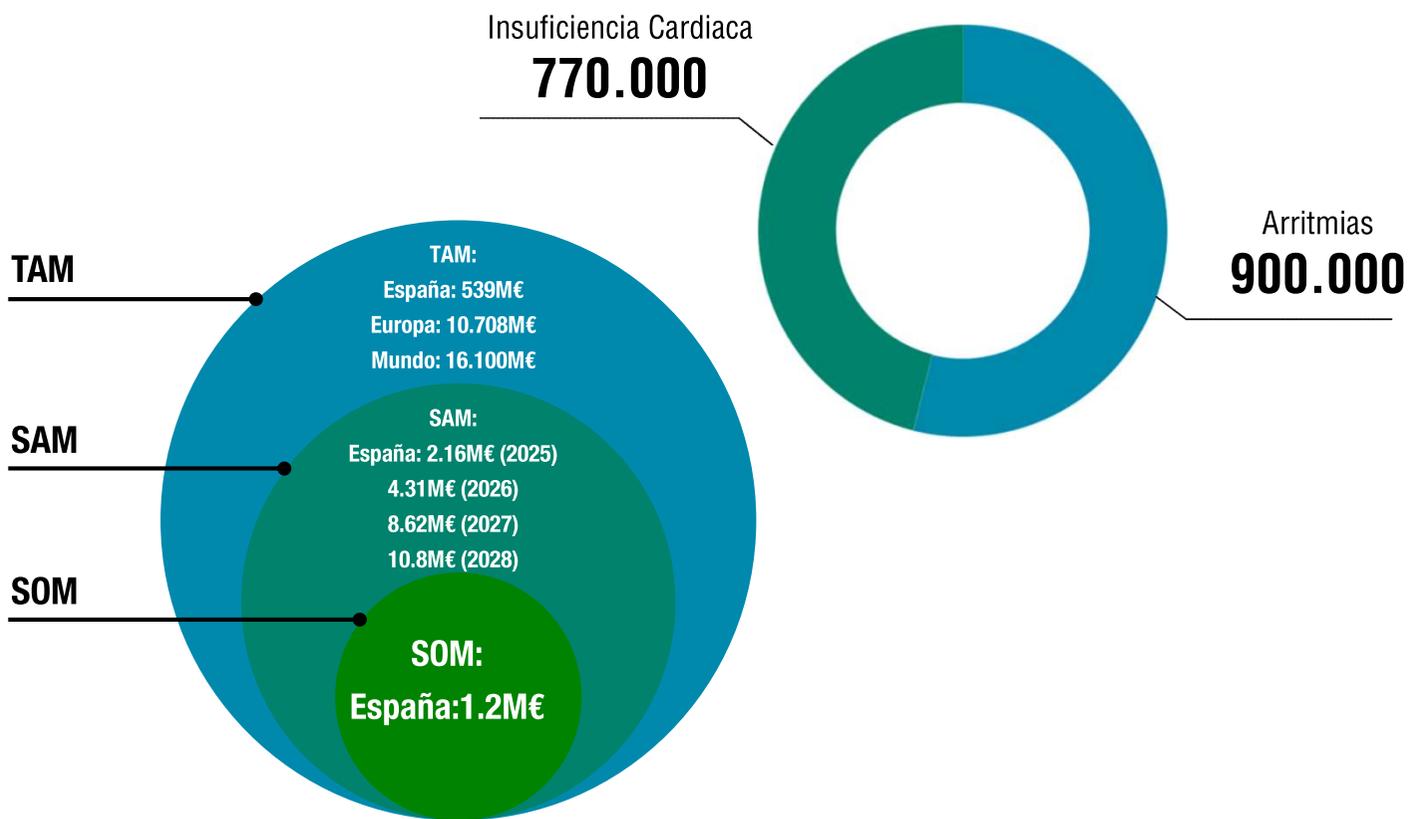
Agenda 2030: En 2030, reducción en **un tercio de las muertes**

Muertes previstas en 2030 de enfermedades cardiovasculares **23.6M** nivel mundial y **158.966** en España

Nuestro sistema podría conseguir: reducción en hospitalizaciones (43%) y muertes (20%)

Problema

Mercado Español – Pacientes en España (PATHWAYS-HF Study)



Mercado Insuficiencia Cardiaca

De acuerdo a recientes datos del servicio de investigación de salud del BMC, el coste anual de pacientes en España con Insuficiencia Cardiaca es

15.373 €

de los cuales

75,8%

corresponden a hospitalizaciones

Solución (UBICARDIO)

El producto (Un nuevo software focalizado en la Insuficiencia Cardíaca)



PROVEEDOR EXTERNO DEL RELOJ

Certificación médica CE conseguida y uso validado con pacientes reales en el Hospital Macarena.

DASHBOARD PARA USO CLÍNICO

Informe clínico completo accesible en tiempo real y desde un dispositivo móvil

APP PARA EL PACIENTE

Visualización de información decidida por el clínico, a través de la cual el paciente recibe notificaciones.

SISTEMA DE ALERTAS

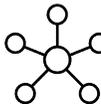
Basado en eventos cardíacos para activar el sistema de emergencia y la posibilidad de avisar a médicos, familiares,...

Solución - UBICARDIO

¿Cual es el valor añadido? Diferenciación con el mercado

Producto actual: Monitorización y control con el Sistema de reducción de muertes

Ubitelcare
HEALTH ALWAYS CONTROLLED

-  **01** No invasivo
-  **02** Sensórica Flexible
-  **03** Envío y procesamiento en tiempo real
-  **04** Generación de alertas
-  **05** Detección temprana de eventos IC
-  **06** Interoperabilidad
-  **07** Bajo Coste

¿Cómo funciona?

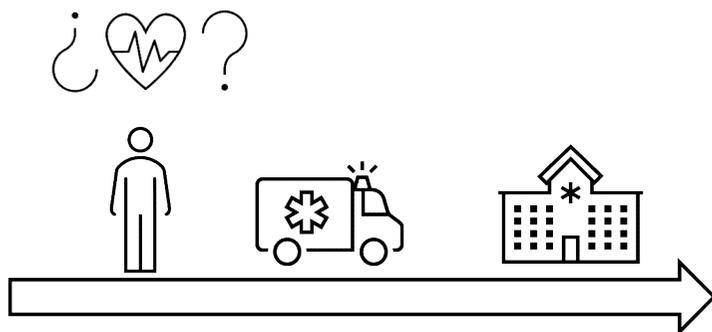
Sistema de reducción de muertes en pacientes con eventos cardiacos previos



La nueva aproximación

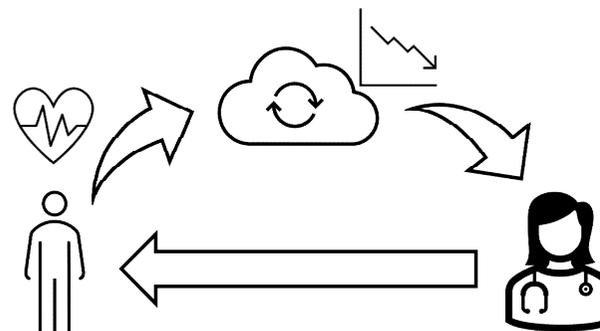
Comparación entre la solución actual en el hospital y la nueva solución de Ubitelcare

Modelo actual



- Paciente sin control en casa.
- Diagnóstico retrasado
- Sistema reactivo ante emergencias
- Sistemas caros

Nuestra solución



- Monitoreo continuo en el hogar
- Seguimiento continuo y remoto por parte de profesionales.
- Identificación temprana de eventos de riesgo.
- Reducción de precios del sistema y costes hospitalarios.

Modelo de Negocio

Ventas

Ubitelcare
HEALTH ALWAYS CONTROLLED

Diseñado y contextualizado en un sector de negocio que garantiza su alta escalabilidad. Primera distribuidora interesada en su distribución, así como contactos e interés de grandes corporaciones



B2B ventas a **grandes hospitales y hospitales privados y mutuas**



Ventas a través **licitaciones públicas y más procesos de ventas directas**



B2C (**e-commerce**)



Posibilidad de **venta total del sistema o en modalidad de pago por uso**

Sistema Completo desde	700€	60% ingresos
Pago por uso	50€ / mes	20% ingresos
Mantenimiento y actualización	200€ / anual	20% ingresos

Nuestros principales competidores

	nuubo®	toSense	ZOLL	IDOVEN	Ubitelcare
Bioimpedancia Pulmonar Transtorácica (BIT)	✗	✓	✓	✗	✓
Bioimpedancia a múltiples frecuencias	✗	✗	✗	✗	✓
Tasa respiratoria (RF)	✗	✓	✓	✗	✓
Pulso Cardíaco (HR)	✗	✓	✓	✓	✓
Interoperabilidad	✗	✗	✗	✓	✓
BAJO COSTE	—	✓	—	—	✓
Mercado EU	✓	✗	✗	✓	✓
Aprobación FDA	✓	✓	✓	✗	✗

Diferencia importante con Ubitelcare: Análisis y procesamiento de un gran número de variables clínicas para un control exhaustivo de la Insuficiencia Cardíaca

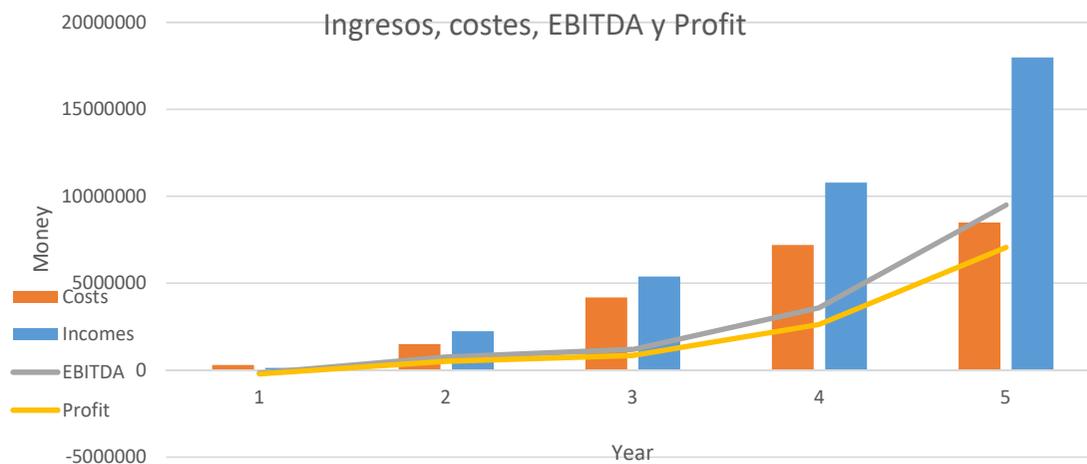
Casos de éxito de negocio

EMPRESA	PAIS	INGRESOS POR AÑO	INVERSIÓN	INVERSORES
	España	1M €	14M €	CRB Inverbio, Caixa Capital Risk
COVA	Estados Unidos	3M €	No divulgado	Baxter
ZOLL	Estados Unidos	200M €	2.200M €	Asahi Kaser
	España	1,5m €	18,5M €	Aceel Partner, Wayra, Insight Partners, Northzone, Iker Casillas

Previsión

Ventas

Figuras con recursos comerciales de Ubitelcare



Año	2025	2026	2027	2028	2029
Número de Hospitales	1	3	8	20	40
Número de pacientes	150	2500	6000	12000	20000
Ingresos	135000	2250000	5400000	10800000	18000000
Costes	300000	1500000	4200000	7200000	8500000
EBITDA	-165000	750000	1200000	3600000	9500000
Profit	-215000	502500	840000	2640000	7065000



Plan Financiero en España y Portugal

Ventas (Potenciales con un acuerdo de distribución con un gran player del sector)

		TIPO DE PACIENTE	TIPO DE PATOLOGÍA	2025	2026	2027	2028
Clientes Finales	España	○	♥	579	2057	1849	2324
			♥	752	2675	2881	3942
		○ ○	♥	93	184	369	335
			♥	92	184	369	335
		○ ○	♥	37	73	146	183
		♥	36	73	146	183	
	Portugal	○	♥	307	1089	979	1441
			♥	480	1706	2475	2514
		○ ○	♥	5	3	20	25
			♥	5	3	20	24
○ ○		♥	3	2	11	14	
	♥	3	2	11	14		
Fecha límite de personalización				6	5	4	4
Equipamiento	Equipamiento propio			7	11	12	13
	Equipamiento adicional			5	6	7	8

○ Paciente Final Domiciliario

○ Paciente Hospitalario

○ Centro Público de Salud

○ Centro Privado de Salud

♥ Insuficiencia Cardíaca

♥ Arritmias

Road map

Recorrido de la empresa



Investigación Clínica



Empresa Emergente por ENISA

MVP en Hospital Macarena y Quirón

Petición EIC Accelerator para crear Sistema AI-Predictivo

Sistema de reducción de muertes con todas las certificaciones y preparado para entrar en el mercado

Además de España, entrada en el resto de Europa, mediante acuerdo de distribución.

Financiación capital europeo para un sistema predictivo de IA

Creación de la base de datos de pacientes para entrenar el algoritmo.

Exploración del resto de mercados

AI -Predictivo MVP

Validación del AI-Predictivo Sistema

Certificación del AI-Predictivo Sistema

Diciembre 2028

Pilotado y validado para evidencia clínica en:
 1.- Hospital Macarena Sevilla
 2.- Hospital Jimenez Diaz Madrid
 3.- Clínica Sanitas Sevilla
 Más hospitales interesados en pilotar

Primera version comercial Julio 2024 (Corrección de errores y disponible para pilotar). Actividad comercial intensa con gestiones con grandes organizaciones del sector cardiaco nacionales e internacionales



Milestone

EQUIPO MULTIDISCIPLINAR

(Ingenieros de Telecomunicación, enfermeros, cardiólogos,...) de alta experiencia

INVERSIÓN DE SOCIOS DE UBITELCARE DE 114.000€

Desarrollo actual y real del sistema completo.

INVERSIÓN INICIAL OPTIMIZADA (300K€)

Costes de desarrollo del MVP, validación, certificación, aspectos legales, costes hospitalarios

TESTADO EN UN GRAN HOSPITAL, HOSPITAL MACARENA DE SEVILLA

Investigado, diseñado, desarrollado, validado y certificado

Descripción Global

01

Insuficiencia Cardíaca y Arritmias

02

Sistema de reducción de muertes (producto actual) y AI - predictivo (próximo futuro producto)

03

Colaboración con hospitales y empresas aseguradoras



Necesitamos un presupuesto de €600.000

para poner el Sistema de reducción de muertes en el mercado en un breve tiempo.

Costes adicionales asumidos por Ubitel, procedentes de una empresa fuerte con éxito en el sector salud (300.000€) ¹⁵

Nuestro equipo



Juan Charneco

- Ingeniero de Telecomunicaciones por la Universidad de Sevilla. CEO de UbitelCare.
- Stakeholder.
- Tiempo Completo
- <https://www.linkedin.com/in/juancharnecofernandez/>



Adriana Rivera

- PhD in Enfermería por la Universidad de Sevilla. Experta Clínica y Relaciones Públicas de UbitelCare.
- Stakeholder
- Tiempo Parcial
- <https://www.linkedin.com/in/adriana-rivera-sequeiros/>



Miguel Ángel Estudillo

- PhD in Ingeniería de Telecomunicaciones por la Universidad de Sevilla. CTO de UbitelCare.
- Stakeholder
- Tiempo Parcial
- <https://www.linkedin.com/in/maestudillovalderrama/>



Jorge Calvillo

- PhD in Ingeniería de Telecomunicaciones por la Universidad de Sevilla. Project Manager de UbitelCare.
- Stakeholder
- Tiempo Parcial
- <https://www.linkedin.com/in/jorge-calvillo-25a88521/>



Alejandro Recio

- Cardiólogo Clínico, tutor de residents y coordinador de la Unidad Especializada de Insuficiencia Cardiaca. Cardiólogo Clínico de Ubitelcare
- Tiempo Parcial
- <https://www.linkedin.com/in/alejandro-recio-mayoral-0b586719a/>



Nuestros partnerships

Nuestros principales socios de referencia



Negociación abierta con empresas internacionales con tecnología que acortan el time-to-market



Acuerdo para fabricación de la tecnología en fábricas en Europa



Validación y expertise de su equipo clínico en cardiología



En conversaciones para la validación en centros privados



Acuerdo para el desarrollo de sistemas médicos



Conversaciones para el desarrollo de toda la parte de Inteligencia Artificial

GRANDES OPORTUNIDADES

Precio competitivo, no alcanzable por la competencia

Gran equipo balanceado y multidisciplinar

Totalmente validado en Grandes Hospitales (Públicos y Privados)

Doctor en el Hospital Macarena - Líder de Insuficiencia Cardíaca a Nivel Nacional

Gran número de variables clínicas para un control exhaustivo de la Insuficiencia Cardíaca

¡Patología de alta incidencia!

Necesidades de inversión – Sistema preventivo (Actual)

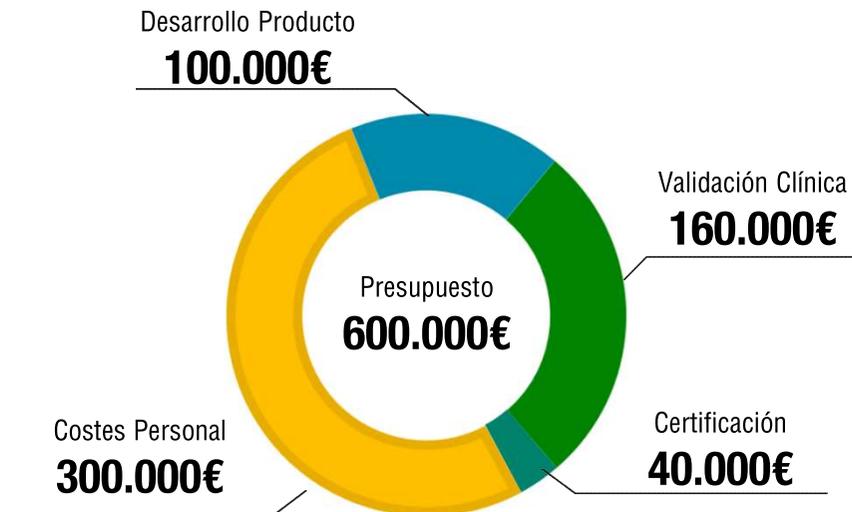
Tamaño de la ronda

Dos objetivos fundamentales en la ronda:

Poner el Sistema de reducción de muertes en el mercado totalmente comercial

Proceso de ventas del Sistema de reducción de muertes en Sistemas de salud públicos y privado, en 2 hospitals públicos y 2 privados

Equipo Ubitel: 300.000€



Necesidades de inversión: 300.000€

Solución – UBICARDIO - Predictivo

Predicciones posibles en Insuficiencia Cardíaca con IA



01

Detección temprana de insuficiencia cardíaca

- Identificación de pacientes en riesgo
- Análisis de imágenes



04

Pronóstico a largo plazo

- Supervivencia
- Progresión de la enfermedad



02

Predicción de eventos adversos

- Rehospitalización
- Agudización de la enfermedad



05

Seguimiento y monitoreo continuo

- Wearables y dispositivos
- Telemedicina



03

Respuesta al tratamiento

- Optimización del manejo farmacológico
- Personalización de dispositivos

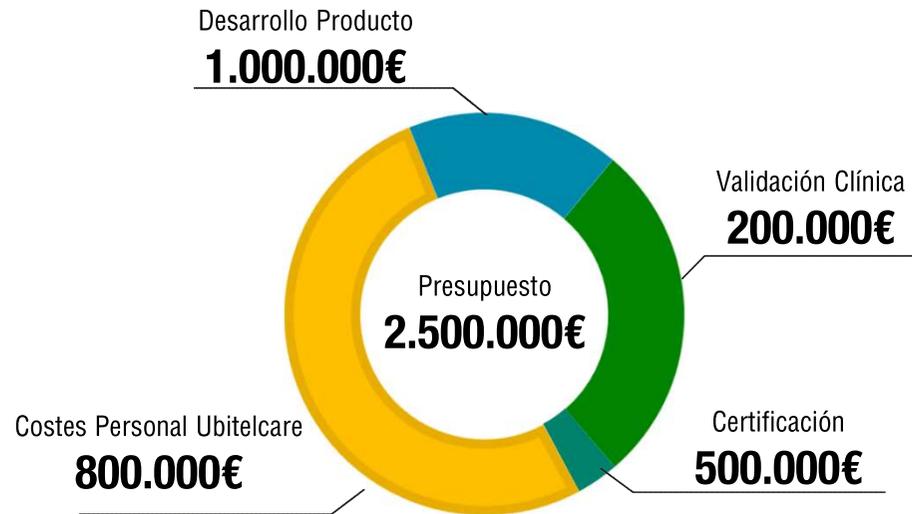
Necesidades de inversión – Sistema predictivo (Medio Plazo)

Tamaño de la ronda

Dos objetivos fundamentales en la ronda:

Poner el Sistema de anticipación de eventos potenciales causantes de muertes en el mercado totalmente comercial

Ofrecer a todos los clientes del Sistema preventivo la posibilidad de extender el uso del Sistema con el extendido Sistema predictivo



Creación Base de Datos		Desarrollo algoritmos AI									Validación	Certificación	
1T	2T	3T	4T	5T	6T	7T	8T	9T	10T	11T	12T	13T	14T

Juan Charneco Fernández
CEO UbitelCare



jcharneco@ubitelcare.es



+34 655 677 966